



Werden Sie Teil einer beeindruckenden Erfolgsgeschichte

optovision steht seit über 45 Jahren für Deutsche Ingenieurskunst und enge Kundenbeziehungen. Als wiederholter Gewinner des Titels „Bester Brillenglashersteller Deutschlands“ schreiben wir jedes Jahr die Erfolgsgeschichte neu. Gemeinsam mit Ihnen möchten wir weiterhin Millionen von Menschen zu mehr Lebensqualität durch optimales Sehen verhelfen. Seien Sie ein Teil dieser inspirierenden Reise und gestalten Sie mit uns die Zukunft als:

Kundenberater Brillengläser im Außendienst (m/w/d) für das Reisegebiet Spessart, Unter-, Ober- und Mittelfranken mit Nürnberg und Würzburg

Ihre Hauptaufgaben:

- Sie betreuen unseren Kundenstamm in Ihrem Reisegebiet
- Sie begeistern neue Kunden von unserem Unternehmen und unseren Produkten
- Im Rahmen der Kundenberatung unterstützen Sie fachlich in Sortiments- und Marketingfragen
- Sie konzipieren Produktschulungen und führen diese vor Ort durch
- Sie begleiten aktiv unsere Produktneueinführungen
- Sie tragen maßgeblich zur Erstellung des Budgets für Ihr Verkaufsgebiet bei

Ihr Profil:

- Sie besitzen eine erfolgreich abgeschlossene augenoptische Ausbildung
- Idealerweise verfügen Sie über mehrjährige Außendienstenerfahrung im Vertrieb komplexer Produkte
- Gerne geben wir auch Berufseinsteigern aus der Augenoptik eine Chance
- Repräsentatives Auftreten, ausgeprägtes Präsentationsvermögen und Verhandlungsgeschick zählen zu Ihren Stärken
- Sie besitzen die Fähigkeit, sich flexibel auf Menschen und Situationen einzustellen und den richtigen Ton zu treffen
- Sie denken und handeln unternehmerisch und schätzen eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B

Wir bieten:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in der Sie Verantwortung übernehmen und flexibel arbeiten
- Ein kollegiales und hoch professionelles Arbeitsumfeld mit erstklassigen, qualitativ hochwertigen Produkten, Made in Germany
- Eine attraktive Vergütung sowie eine erstklassige technische Ausstattung vom Diensthandy bis zum Firmenfahrzeug, die Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- Umfangreiches und sorgfältiges Onboarding-Programm
- Zugang zu exklusiven Online-Angeboten (Corporate Benefits), Mitarbeiterrabatte, E-Bike-Leasing und ein aktives betriebliches Gesundheitsmanagement, Unterstützung bei Pflege und Kinderbetreuung

Bewerben Sie sich am besten gleich unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, direkt über unsere Karriereseite oder per E-Mail.

optovision

Gesellschaft für moderne Brillenglastechnik mbH
Personalabteilung
Heinrich-Hertz-Straße 17
D-63225 Langen

Telefon: +49 (0)6103-757-0
personal@optovision.de · optovision.com

Folgt uns:   


optovision[®]
GERMAN ENGINEERING